Die internationale GEALAN Fenster-Systeme GmbH als Teil der VEKA-Gruppe gehört zu den führenden Herstellern von Kunststoffprofilen für Fenster und Türen in Europa. Unser Hauptsitz befindet sich in Oberkotzau (Bayern), das größte Produktions- und Logistikzentrum der GEALAN-Gruppe liegt in Tanna (Thüringen). Mit über 1.700 Mitarbeitenden europaweit gestalten wir gemeinsam die Zukunft des Fensterbaus – mit hochwertigen Produkten, smarten Technologien und einem klaren Fokus auf Nachhaltigkeit und Digitalisierung.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/-n

Sales Consultant (m/w/d) für die Region Tschechien/Slowakei

Ihre Aufgaben:

- Tätigkeitsgebiet in Tschechien umfasst 60-70% und in der Slowakei 30-40%
- Durchführung von Akquise Gesprächen / Neukundenakquise in Zusammenarbeit mit Head of Sales
- Effektive Planung, Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Besuchen bei Kunden, Interessenten und Branchenpartnern; Sammeln von umfassenden Informationen zu den Gesprächspartnern, um gezielt auf die individuellen Kunden-/Interessentenwünsche eingehen zu können
- Erstellung von Angeboten, Preisempfehlungen, Empfehlungen zu Nachlässen u. a. Konditionen und Nebenabreden und deren Abstimmung mit dem Head of Sales
- Mitarbeit bei kundenbezogenen Schulungsmaßnahmen
- Technische und kaufmännische Betreuung des eigenen Kundenkreises mit dem Ziel der Kundenbindung und Deckungsbeitragserhöhung
- Teilnahme an Fachmessen u. ä. zur Betreuung von Kunden und Interessenten vor Ort

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Berufsausbildung,
- Berufserfahrung im Vertrieb, vorzugsweise Branchenkenntnis (Türen- & Fensterbau)
- Beherrschung von MS-Office-Programmen, Lotus Notes-Datenbanken, Internet und gängigen Vertriebsinformationssystemen (BI, CRM, etc.)
- tschechische oder slowakische Sprache als Muttersprache, Kenntnisse der deutschen oder englischen Sprache sind wünschenswert
- (Emotionale) Belastbarkeit
- (Selbst-) Organisationsgeschick und eine selbstständige Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft

- Gewandter, höflicher Umgang mit Gesprächspartnern auf allen Ebenen
- Hohe Überzeugungskraft und Glaub-/Vertrauenswürdigkeit

Die Gesellschaft bietet Ihnen:

- anspruchsvolle und vielseitige Tätigkeit in einem zukunftsorientierten und schnell wachsenden Unternehmen,
- ein leistungsorientiertes Gehalt (inklusive Prämienvereinbarung),
- Arbeitsort: aus Ihrem Homeoffice
- eine hervorragende IT-Ausstattung (iPad/iPhone, Laptop,…) für Ihr Homeoffice
- einen repräsentativen Dienstwagen mit privater Nutzung
- entsprechende Einarbeitung, vielfältige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Sie können auf bestehende Sales Excellence-Module und Erfahrungen mit bewährten Verfahren zurückgreifen und sich aktiv an deren Gestaltung beteiligen
- unsere Kollegen pflegen eine offene Atmosphäre, die sich durch starken Zusammenhalt und gegenseitige Unterstützung auszeichnet.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann **bewerben Sie** sich am besten **per E-Mail mit Unterlagen in PDF-Format an: spusch@gealan.de .**