

Více než 500 zaměstnanců pracuje v Německu a po celé Evropě v naší tradiční rodinné společnosti.

Budete brzy jedním z nich i Vy?

Vyrábíme vysoce kvalitní chemické produkty, mimo jiné pro oblast strojího mytí vozidel. Naše portfolio doplňují inovativní systémová řešení, jako jsou mycí kartáče ProMicro, a komplexní služby, například profesionální čištění mycích zařízení. Mezi naše zákazníky patří profesionální provozovatelé automyček, společnosti působící v oblasti pohonných hmot, čerpací stanice a soukromé železniční společnosti.

Inovativní a ekologicky odpovědný přístup, vysoká kvalita našich produktů a silné nasazení našich zaměstnanců přispívají k neustálému růstu naší společnosti. V Evropě patříme mezi přední společnosti na trhu.

Pro posílení našeho obchodního týmu hledáme pro region východních Čech a Slovenska angažovaného a technicky zdatného kolegu / kolegyni.

Obchodně-technický zástupce B2B prodej (m/ž)

Chemie pro automyčky · Mycí zařízení · Portálové mycí linky · Profesionální autochemie



Vaše náplň práce:

- Aktivní získávání nových B2B zákazníků a rozvoj vztahů se stávajícími zákazníky
- Budování a rozvoj dlouhodobé sítě zákazníků a obchodních partnerů v České republice
- Aktivní rozvoj českého trhu s vysokým růstovým potenciálem
- Identifikace obchodních příležitostí, tržního potenciálu a potřeb zákazníků
- Podpora při tvorbě a realizaci obchodních a marketingových aktivit přizpůsobených českému trhu
- Osobní péče o zákazníky a odborné poradenství přímo u zákazníka
- Prezentace produktů, aplikačně-technické poradenství a řešení technických problémů
- Nastavení a optimalizace mycích zařízení pro vozidla
- Poradenství v oblasti profesionálních čistících řešení pro čerpací stanice, gastro provozy (backshopy, bistra) a autosalony
- Péče o zákazníky a další rozvoj obchodních vztahů v České republice a na Slovensku

Váš profil:

- Ukončené vzdělání a praktické zkušenosti v **technickém, řemeslném nebo obchodním oboru**
- Výrazná „hands-on“ **mentalita**, technické myšlení a silná orientace na obchod
- Radost z **aktivního získávání nových zákazníků**, poradenství a budování dlouhodobých obchodních vztahů
- Přesvědčivé a profesionální vystupování a cit pro **potřeby zákazníků a obchodní příležitosti**
- Samostatný, systematický a na výsledky orientovaný způsob práce s vysokou mírou vlastní iniciativy
- **Znalosti chemie pro automyčky a zkušenosti s mycími zařízeními, zejména portálovými mycími linkami, jsou velkou výhodou**
- Ochota prakticky prezentovat produkty u zákazníků a provádět technická nastavení přímo na místě
- Ochota cestovat v rámci **České republiky a Slovenska**
- Ideální bydliště v širším okolí **Brna, Hradce Králové nebo Pardubic**
- Velmi dobrá znalost **němčiny nebo angličtiny**; firemním jazykem je němčina, alternativně je pro interní komunikaci možné používat angličtinu

Co Vám nabízíme:

- Stabilní a dlouhodobé zaměstnání v tradiční německé středně velké společnosti s více než 120letou historií a vlastní výrobou v Německu
- Dlouhodobě budovanou zákaznickou základnu s významným potenciálem dalšího růstu na českém trhu
- Podporu zkušeného týmu z oblasti vedení prodeje, aplikační techniky a interního prodeje
- Atraktivní finanční ohodnocení skládající se z fixní mzdy, výkonnostních bonusů a cestovních náhrad
- Služební automobil i k soukromému využití, vysokou míru samostatnosti a prostor aktivně ovlivňovat rozvoj trhu

Chcete se aktivně podílet na rozvoji českého trhu a získávat nové zákazníky? Staňte se součástí našeho týmu!

Zašlete nám svou žádost o zaměstnání včetně představy o mzdě v němčině nebo angličtině panu Benjaminu Hößovi na: bewerbung@kiehl-group.com

Těšíme se, až Vás poznáme!